

ANALISIS DE CARGO

- **Nombre del Cargo** : VENDEDOR ADMINISTRATIVO
- **Posición en el Organigrama**
- **Subordinación** : Gerencia de Neumáticos y Baterías, Subgerencia Neumaticos y Gerencia Sucursal

- **Supervisión** : Jefatura de Neumaticos Sucursal XXXX
- **Área** : Neumaticos
- **Ubicación Geográfica** : XXXX

Responsabilidades Generales del Cargo:

Venta directa
Notas de venta

Objetivos del cargo: (contribución del cargo a los objetivos de la empresa)

Generación de ventas
Verificación de líneas de credito básicas y verificación si cliente está en mora.

Funciones: (Tareas habituales y ocasionales)

Venta directa a clientes finales y distribuidores
Comunicación telefonica y por email con vendedores y areas administrativas
Coordinación de vendedores, apoyo comercial y gestión de venta

Relaciones con los otros cargos: (Personas con las que interactúa para desarrollar su trabajo)

Jefatura de Neumaticos

Responsabilidades: (Obligaciones y compromisos)

Generar ventas
Mantener buena relación con clientes
Mantener buena relación con vendedores
Responsabilidad en la facturación y correcto uso del sistema SAP

Niveles de Desempeño: (Como se evalúa su desempeño).

Nivel de Ventas Atención a publico
Atención a distribuidores
Atención a los vendedores a terreno

Requisitos para desempeñar el Cargo: (Grado académico, experiencia, etc.).

4to Medio y estudios a nivel Técnico deseables.
Experiencia en ventas
Experiencia con sistemas integrados de facturación, stock y nivel de crédito.

Exigencias Físicas (Condición).

Condiciones de Trabajo (Área de Trabajo, oficina, materiales, etc.).

Oficina, escritorio y computador

Principales Competencias o Habilidades (Interpersonales).