

## PERFIL DEL CARGO

### I.- ANTECEDENTES DEL CARGO:

Nombre del Cargo	<i>Jefe de Neumáticos y Baterías Sucursal de TALCA</i>
Área o Depto	<i>Neumáticos y Baterías</i>
Reporta a	<i>Jefe de Sucursal</i>
Personas a cargo	<i>4 – 5</i>
Sede del cargo	<i>Talca</i>
Número de vacantes	<i>1</i>

### II.- REQUERIMIENTOS DE FORMACIÓN (ó)

Enseñanza Básica		Titulado Carrera Técnica	X
Enseñanza Media		Estudios Universitarios	X
Liceo Técnico		Titulado Carrera Profesional	X
Especialidad		Otros	

Carrera	<b><i>Idealmente Ingeniería en Ejecución o carrera afín (no excluyente)</i></b>
Cursos Especialización	
Áreas de dominio técnico específico	
Conocimientos Computación	<i>Idealmente avanzado en manejo de algún ERP y también en Office</i>
Otros Requerimientos	<i>Licencia de Conducir</i>

**III.- EXPERIENCIA** (Explícite tipo y años de experiencia previa requeridos para el cargo)

TIPO	CARGOS	TIEMPO MÍNIMO
Experiencia	<ul style="list-style-type: none"><li>- Experiencia en manejo de equipo de ventas de terreno, idealmente experiencia dentro del rubro del transporte.</li><li>- Experiencia en ser responsable por unidad de negocio y/o sucursal (no excluyente)</li></ul>	1 a 2 años

**IV.- ASPECTOS ESPECÍFICOS**

1. Rango de Renta : Desde 0.8 Líq hasta 1.4 Líq.
2. Edad : Entre 30 y 50 años.
3. Sexo : M (X) F (X)

Otros

- |  |
|--|
| <ul style="list-style-type: none"><li>- Es un trabajo administrativo de oficina con una componente muy fuerte de Terreno y atención al cliente.</li><li>- Debe residir en la VII Región.</li></ul> |
|--|

**V.- Responsabilidades** (funciones y tareas del cargo)

<p>Su principal responsabilidad como Jefe de Neumáticos y Baterías es desarrollar la unidad de Negocio en la nueva sucursal de SALFA en Talca. Lo anterior implica:</p>
---

- |  |
|--|
| <ol style="list-style-type: none"><li>1. Captar nuevos clientes (distribuidores y flotas) y abrir nuevos clientes en Neumáticos y Baterías dentro de la VII Región (costa y cordillera).</li><li>2. Mantener una estrecha relación con los actuales clientes de su cartera para atender a sus dudas y requerimientos, brindándoles asesoría técnica y comercial a fin de mantener fidelidad con la empresa.</li><li>3. Visitar frecuentemente en terreno a clientes y potenciales clientes para gestionar nuevos negocios.</li><li>4. Ampliar la Cobertura e incrementar ventas de Neumáticos y Baterías.</li><li>5. Responsable por mantener la cobranza de las ventas al día.</li><li>6. Efectuar temas administrativos asociados a la gestión de venta (informes de ventas, inventarios, controles de despacho, solicitud de neumáticos a casa matriz, programa de visitas, etc.).</li><li>7. Elaborar informes de movimientos del mercado. <b>(análisis de competencia, shopping de precios, etc.)</b></li></ol> |
|--|