

Forehunters S.A.:

# Ingeniero de Ventas de Resinas Plásticas

Publicado el 01/12/2011

Importante empresa Multinacional requiere para su área Comercial a un Ingeniero de Ventas de Resinas Plásticas (Pellets para la Industria del Plástico). Junior Sales Engineer for Plastic Resin. Responsable del Proceso de Ventas de Resinas Plásticas.

Captar nuevos Clientes.

Capaz de generar Propuestas ganadoras.

Retener Clientes actuales. Fidelizar.

Mantener un buen Pipeline de Oportunidades de Negocio.

Mejorar el Market Share del mix de productos en el mercado doméstico.

Conocer de la competencia directa y sus resultados.

Mejorar los márgenes de contribución.

Desarrollar nuevos negocios en torno al Portfolio de productos.

Asesorar a Clientes y Prospectos en consultas Técnicas y/o Comerciales.

Reportar a la Gerencia Local de sus resultados.

Reportar a la Gerencia Regional de sus resultados y KPIs.

<b>Número de vacantes</b>	1
<b>Tipo de cargo</b>	Comercial
<b>Área</b>	Comercial
<b>Actividad Empresa</b>	Comercial
<b>Región Empresa</b>	Metropolitana de Santiago
<b>Ciudad Empresa</b>	Santiago
<b>Lugar de Trabajo</b>	Providencia

## Requisitos

**Estudios mínimos** Técnico profesional superior

**Situación de Estudios** Egresado

**Carrera**

- : 1. Ingeniería Mecánica en Producción Industrial
- : 2. Ingeniería de Petróleos / Petroquímica
- : 3. Ingeniería Electrónica
- : 4. Ingeniería en Agronomía
- : 5. Medicina Veterinaria

- : 6. Ingeniería Química
- : 7. Ingeniería Mecánica
- : 8. Ingeniería Civil Industrial
- : 9. Ingeniería Bioquímica
- : 10. Ingeniería Comercial

**Experiencia mínima**

Al menos 3 años

**Conocimientos en computación**

Nivel Usuario

**Requisitos mínimos**

Tres (3) años de experiencia mínima en VENTAS  
 Idealmente Ingeniero en Ejecución Química o Mecánica u otras afines.  
 Deseable experiencia en empresas del rubro del plástico o Químicas  
 Conocer de la Industria del Plástico.  
 Orientación al Cumplimiento de Metas de VENTA.  
 Ganas de VENDER  
 Proactivo  
 Tolerante a la frustración  
 Orientado al Cliente  
 Trabajar en terreno  
 Orientación Estratégica  
 Capacidad de aprendizaje  
 Dispuesto a viajar dentro de Chile, ocasionalmente.

**Idiomas**

Inglés (Hablado:Avanzado, Escrito:Avanzado,  
 Traducción:Avanzado)

**Contrato**

**Duración**

Indefinido

**Jornada**

Jornada Completa