

Forehunters S.A:

Gerente Comercial

Publicado el 19/12/2011

Importante Editorial Internacional, líder en el rubro de la educación y publicaciones, necesita para su equipo estratégico un Gerente Comercial cuyas funciones más importantes son:

- Promover la comercialización de los productos de la compañía, a través de la presentación de estos a la persona encargada del área de cada colegio.
- Define y propone a la Gerencia General los objetivos y políticas comerciales de la empresa y controla su implantación y sus resultados.
- Planifica las ventas, las organiza y determina los canales de distribución, asignando objetivos de venta por productos y zonas geográficas.
- Revisa los resultados económicos por grupos de productos.
- Dirige y supervisa el buen funcionamiento de la red comercial a su cargo.
- Diseña, aplica y supervisa las políticas de precios y las condiciones de venta.
- Crea espíritu de equipo y genera interés por las ventas impulsando, motivando y controlando la actuación del personal de ventas que tiene a su cargo.
- Mantenerse actualizado sobre las Reformas en la Educación.

Número de vacantes1

Tipo de cargo	Gerente
Área	Comercial
Actividad Empresa	Editorial e Imprenta
Región Empresa	Metropolitana de Santiago
Ciudad Empresa	Santiago
Lugar de Trabajo	Ñuñoa

Requisitos

Estudios mínimos	Universitaria
Situación de Estudios	Graduado
Carrera	: 1. Ingeniería Civil : 2. Ingeniería Comercial
Experiencia mínima	Al menos 3 años Ingeniero Civil - Comercial o carrera a fin
Requisitos mínimos	Demostrables logros que entreguen valor a la compañía en negociación Demostrable interés por el rubro de la educación Experiencia en liderar equipos de trabajo
Idiomas	Inglés (Hablado:Medio, Escrito:Medio, Traducción:Medio)

Contrato

Duración	Indefinido
Jornada	Jornada Completa